

NICOLA NACCA

Nato a Caserta il 16/08/1988

Numero Iscrizione Albo Psicologi 11783

Residente in Via Giacomo Matteotti 71. Macerata Campania (CE) ·

338 6701187 - nicolanacca@gmail.com



Sono uno psicologo abilitato, specializzato in organizzazione aziendale, supporto alla crescita professionale e marketing. Parallelamente, ho sempre coltivato la mia passione per la psicologia clinica, con un focus particolare sul superamento del trauma e del lutto.

Ho oltre dieci anni di esperienza maturata in progetti di consulenza direzionale, sviluppo commerciale e organizzazione delle reti commerciali, collaborando con il Gruppo Renault e Groupamà, oltre che PMI, gruppi politici e singoli professionisti. Mi occupo di individuare le problematiche esistenti, sviluppare strategie per migliorare l'organizzazione e la visibilità delle imprese, definire percorsi di crescita personale e professionale. Il mio approccio integra competenze psicologiche, strategiche e di comunicazione. Ho ottime doti comunicative nel rapportarmi con i responsabili e gli altri soggetti coinvolti nelle attività aziendali. spiccata autonomia decisionale e attitudine al problem solving.

ESPERIENZA

04/2024 – IN CORSO

T.C.E. THERAPY CENTER – CONSULENTE DI DIREZIONE IN ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

Riorganizzazione delle risorse umane interne attraverso l'analisi dei processi interni e dei profili professionali. Ottimizzazione dei ruoli tramite definizione dell'organizzazione dei consulenti, del processo di valutazione e sviluppo di piani di crescita. Progetti di selezione e inserimento di nuove risorse. Formazione e affiancamento dei manager e collaboratori.

12/2020 – IN CORSO

HANDY FAI DA TE – CONSULENTE IN MARKETING E COMUNICAZIONE

Coordinatore responsabile del team di marketing e comunicazione. Realizzazione dei piani di comunicazione e marketing annuali, attraverso la valutazione finanziaria, definizione degli obiettivi e il target di riferimento. Scelta e acquisizione dei mezzi di comunicazione, rapporto con i fornitori e ripartizione dei budget.

07/2020 – IN CORSO

ARCADIA SRL - CAMPAIGN MANAGER

Coordinamento degli staff e progetti di marketing e comunicazione. Ideazione del posizionamento, gestione delle attività di marketing e della presenza mediatica dei clienti.

2017 - 2020

FINITAL SPA – CONSULENTE DI DIREZIONE IN ORGANIZZAZIONE E RISORSE UMANE

- Riorganizzazione delle risorse umane interne e della rete commerciale attraverso l'analisi dei processi interni e dei profili professionali. Ottimizzazione dei ruoli tramite definizione dell'organizzazione commerciale, del processo di valutazione e sviluppo di piani di crescita. Progetti di selezione e inserimento di nuove risorse. Formazione e affiancamento dei manager e collaboratori.
- Definizione del metodo commerciale aziendale e del processo di vendita, definizione dei supporti commerciali e manuali di vendita, formazione e affiancamento.

2017 - 2021

SHIFTUP – FORMATORE E CONSULENTE DI DIREZIONE

Formazione e consulenza sulla rete vendita **Groupamà**, sui metodi di gestione e direzione delle reti di vendita e sviluppo di piani di incentivazione. Formazione e affiancamento sulla vendita. Studio di piani d'incentivazione e di controllo per crescita del personale e dell'organizzazione. Sviluppo progetti vendite **RCI Banque** e vendita servizi **RRG**.

2017 - 2020

ALTER - ACCOUNT MANAGER E CAMPAIGN MANAGER

Definizione del posizionamento e della strategia. Coordinamento e formazione degli staff, relazioni con i media e gestione social. Comunicazione di crisi e studi elettorali.

2015 - 2017

EIDOS COMMUNICATION - CAMPAIGN MANAGER E FORMATORE

Conduzione e gestione autonoma di progetti di consulenza politica e istituzionale. Attività di accounting, formazione.

2015 - 2016

SIOI - TUTOR

Supporto operativo ai docenti durante l'attività di formazione. Gestione del gruppo di partecipanti e mediazione tra il gruppo classe e il corpo docente.

2015 - 2016

MOVIMENTO FORENSE - TUTOR

Corso di comunicazione efficace e public speaking per avvocati. Supporto operativo per la realizzazione dell'attività di formazione e gestione dell'aula e affiancamento del docente.

2015 - 2015

FEVAL PROGETTI SRL - STAGE

Promozione del brand, dell'offerta commerciale e attività di account.

2014 - 2014

CONTATTO LAVORO - STAGE

Lancio di un nuovo prodotto sul mercato tramite strategia di guerrilla marketing.

ISTRUZIONE

2015 – 6 MESI

MASTER – SIOI: SOCIETÀ ITALIANA PER L'ORGANIZZAZIONE INTERNAZIONALE

Master in Comunicazione e Media nelle Relazioni Internazionali

2015 – 4 MESI

MASTER – EIDOS COMMUNICATION

Master in Consulenza Politica e Marketing Elettorale

2012 – 2014

LAUREA MAGISTRALE – LA SAPIENZA

Laurea in Psicologia della Comunicazione e del Marketing - Voto 107/110

2013 – 2 MESI

CORSO DI SPECIALIZZAZIONE – BIC LAZIO

Strategie di comunicazione e marketing

2013 – 5 MESI

CORSO DI SPECIALIZZAZIONE – ILAS

Comunicazione Pubblicitaria

2008 – 2012

LAUREA TRIENNALE – SECONDA UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI NAPOLI

Laurea in Scienze e tecniche psicologiche per la persona e la comunità.

2001 – 2007

DIPLOMA – E. AMALDI

Diploma di maturità scientifica.

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV in base al Regolamento europeo 2016/679 (“GDPR”)